

# Олег КУКУШКИН: «Независимая сертификация является хорошим аргументом для новых заказчиков»

На вопросы редакции IT News отвечает Олег Кукушкин, председатель совета директоров, управляющий директор группы компаний ARBYTE.

**Какая часть выпускаемых вашей компанией рабочих станций делается на основе ПК?**

Все графические рабочие станции Arbyte CADStation выпускаются на платформе Intel — Microsoft и являются по сути ПК.

**Какими характеристиками должен обладать персональный компьютер, чтобы его можно было назвать рабочей станцией или графической рабочей станцией?**

Действительно, если в 1981 году все пользователи работали на одинаковых компьютерах IBM PC, то со временем персональные компьютеры все больше и больше получали специализацию: офисные, игровые, графические станции, рабочие станции, серверы, терминалы и так далее. Следует сказать, что на сегодняшний день в России нет единого общепризнанного определения для графических и рабочих станций, что вносит определенную путаницу. И все-таки, если придерживаться классических определений, то графическая станция предназначена для профессиональной работы с графическими приложениями. То есть графическая станция прежде всего обладает мощной профессиональной видеоподсистемой. Рабочая же станция — это компьютер, предназначенный для выполнения расчетов, а значит, прежде всего это многопроцессорная (многоsocketная) вычислительная установка с большим объемом оперативной памяти и быстрой дисковой подсистемой. Зачастую для нее необходима мощная графическая подсистема, и в этом случае имеет смысл говорить о графической рабочей станции.

**Какие из подсистем рабочей станции должны строиться на наиболее мощных комплектующих?**

Основные подсистемы — это процессор, память. В графической рабочей станции — еще и видеоподсистема.

**Почему для рабочих станций вы используете материнские платы, поддерживающие оперативную память FBDDIMM?**

Потому что это современная память, которая применяется в рабочих станциях для увеличения производительности вычислений за счет полной буферизации данных.

**На решение каких задач нацелены конфигурации ваших рабочих станций?**

Мы выпускаем три семейства графических рабочих станций: CADStation 2XX, 4XX и 6XX. Они рассчитаны соответственно для работы с малыми, средними и большими моделями и отличаются между собой главным образом объемом оперативной памяти и мощностью графической подсистемы.

Ваша графическая станция Arbyte CADStation WS420 месяц назад получила сертификат, подтверждающий ее готовность к работе с программным приложением Unigraphics NX3TM. Летом Arbyte объявила об успешном прохождении сертификации графических станций Arbyte для работы с программным приложением Autodesk Inventor 11. Насколько полезны такие сертификаты в плане увеличения объема продаж?

Независимая сертификация является хорошим аргументом для новых заказчиков в пользу выбора нашего продукта, подтверждая наши серьезные намерения на этом рынке.

**Отмечаемое аналитиками некоторое смещение внимания потребителей с простых САПР в область PIM и PLM как-то сказывается на конфигурации ваших рабочих станций?**

Наверное, никак. Поскольку задачи, решаемые на них, существенно не изменяются.

**Как часто вы выпускаете новые модели рабочих станций и серверов?**

Производительность — это ключевой показатель рабочих станций и серверов. Мы выпускаем новые модели с каждым выходом новых, более быстрых чипсетов и процессоров.

**Понятно, что рабочие станции и серверы штучный товар, тем не менее какова мощность линий по их производству?**

Для производства рабочих станций требуются те же производственные мощности, что и для производства ПК. Сейчас мы в состоянии производить около 5 тысяч ПК или графических станций ежемесячно. Суточная мощность по выпуску серверов ограничивается лишь оборудованием для их тестирования. Сегодня мы можем оставлять на ночной прогон 28 серверов. Это примерно 500 серверов в месяц.

**Какие из выпускаемых вами серверов в большей степени подходят для ЦОД?**

Все серверы, предназначенные для монтажа в стойки.

**На какие вертикальные рынки ориентированы ваши серверы?**

Серверные системы не являются специализированными и предназначены практически для всех вертикальных рынков.

**Какие системы хранения данных вы можете установить у заказчика?**

Системы FC-SATA, FC-FC.

**Не планируется ли увеличить число вендоров, системы хранения данных которых вы продвигаете?**

Нет.

**Как бы вы охарактеризовали новую технологическую политику компании SGI, дистрибьютором которой вы являетесь?**

Одним из итогов реорганизации, проведенной SGI в конце

2006 года, стал обновленный модельный ряд, который, по нашему мнению, является самым сильным за всю историю существования компании. В области высокопроизводительных вычислений компания SGI предлагает на рынок обновленные серверы SGI Altix 450/4700, построенные на базе архитектуры глобальной общей памяти — SGI NUMAflex. Серверы SGI Altix, построенные на базе новых двухъядерных процессоров Intel Itanium 2 серии 9000, способны масштабироваться до 8192 ядер и 128 Тбайт глобальной общей памяти в одной системе, а также поддерживают 1024 процессора под управлением единого образа ОС Linux. Модульная архитектура «масштабирование по необходимости» позволяет независимо масштабировать компоненты систем SGI Altix исходя из требований заказчиков и/или требований бюджета сегодняшнего дня. Кроме того, компания SGI предлагает на рынок новые серверы и преконфигурированные кластеры Altix XE на базе двух- и четырехъядерных процессоров Intel Xeon серии 5100 и 5300. Одним из наиболее интересных решений этого класса является сервер SGI Altix XE310, который содержит до 16 ядер и до 64 Гбайт памяти в форм-факторе 1U. Использование таких серверов в качестве вычислительных узлов кластера позволяет достичь высокой плотности вычислений при существенной экономии потребляемой энергии. В области систем хранения данных компания SGI предлагает как собственное высокопроизводительные и масштабируемые дисковые массивы серии InfiniteStorage, такие, например, как IS10000 — 240 Тбайт в одном шкафу, так и программное обеспечение по управлению данными: CXFS — кластерную файловую систему, DMF — иерархическую систему хранения данных. Таким образом, опыт SGI в построении высокопроизводительных систем и обновленный модельный ряд обеспечивают компании хорошие перспективы на российском рынке.

**На каких вертикальных рынках востребованы серверы этой компании?**

Исторически продукты компании SGI востребованы на следующих вертикальных рынках: научные вычисления, госсектор, машиностроение, нефтегазовый сектор, кинопроизводство и телевидение. Кроме того, SGI с успехом продвигает свои решения на относительно новый для себя рынок бизнес-приложений и высокопроизводительных баз данных. Благодаря архитектуре глобальной общей памяти SGI NUMAflex, позволяющей иметь в системе терабайты оперативной памяти, а также разработкам в сфере баз данных в памяти, например Oracle TimesTen In-Memory Database, SGI предлагает индустрии огромные возможности повышения быстродействия в области работы с ба-



зами данных. Глобальная общая память, масштабирование по необходимости, стандартная ОС Linux — все это также делает системы SGI хорошим выбором в качестве серверов для ERP-систем, что подтверждается партнерством с компанией SAP. Таким образом, основательно утвердившись на традиционных вертикальных рынках, SGI с оптимизмом смотрит на новые возможности, открывающиеся благодаря использованию систем SGI для рынка бизнес-приложений.

**Сколько партнеров по продвижению продукции LANDesk Software в России и странах СНГ было у вашей компании на конец года и сколько из них имеют статус авторизованного реселлера?**

В настоящее время у нас имеется 34 партнера, из которых 17 являются авторизованными. Необходимо отметить, что партнерская сеть находится в стадии активного качественного становления. На сегодняшний день мы заморозили ее количественный рост и к следующей партнерской конференции, которая традиционно проводится в конце мая — начале июня, будем подводить итоги деятельности партнеров с целью уменьшения их количества и выделения тех партнеров, которые реально ведут активную продажу продуктов LANDesk.

**Как изменилась востребованность решений LANDesk в России и СНГ?**

В последнее время наблюдается взрывной рост интереса в России и СНГ к продуктам LANDesk — рост их продаж в прошедшем году составил 300%. Столь высокий показатель обусловлен двумя причинами. С одной стороны, укрупнение предприятий и рост уровня их автоматизации, происходящие на фоне резкого повышения зарплат IT-специалистов и их хронического дефицита, повышают актуальность самой тематики удаленного управления компьютерным парком. С другой стороны, хотя продукция LANDesk в том или ином виде присутствует в России около 10 лет, продажи коммерческого продукта, сопровождаемые маркетинговой активностью, осуществляются всего лишь около трех лет, поэтому рынок находится в фазе стремительного роста.

Мы прикладываем все возможные усилия, чтобы обеспечить необходимую техническую и организационную поддержку этого роста.

**Расскажите, пожалуйста, о студии трехмерного моделирования Arbyte VizioCenter: чем она занимается и как помогает бизнесу вашей компании?**

Студия создана в 2006 году как подразделение, основной целью которого является создание стереоконтента для демонстрации на наших установках Arbyte VizioCenter. В то же время это вполне самостоятельное направление нашей деятельности, в сферу которого включено следующее. Прежде всего, безусловно, разработка стереопрезентаций, стереофильмов и других стереоматериалов на основе трехмерной графики, в том числе и интерактивных. Демонстрация таких материалов на нашей установке производит сильное впечатление, создавая практически полный эффект погружения в трехмерную реальность. Как отдельное предложение мы выделяем также разработку сложных трехмерных фотореалистичных моделей на основе предоставляемых заказчиком чертежей, фотографий или эскизов. Еще одно ключевое направление — создание так называемых мультимедиаинструкций. Они применяются в отраслях промышленности, производящих сложную, в том числе и военную, технику. Такие инструкции, размещенные на цифровых носителях, заменяя собой целые шкафы чертежей и документации, удобны в использовании, наглядны, легко восстанавливаются, и это только некоторые из целого ряда преимуществ.

**Планирует ли ваша компания открыть новые направления деятельности?**

Пока не планируем.

**Каковы предварительные итоги 2006 года, характеризующие темпы роста отдельных направлений деятельности вашей компании?**

Наше традиционное направление выросло примерно на 20%. В то же время производство графических рабочих станций выросло на 70%, а направление LANDesk — в три раза.

Андрей Видулов